



Unser Auftraggeber ist seit mehr als drei Jahrzehnten ein zuverlässiger Partner im Bereich der technischen Beleuchtung und Gebäudeausrüstung mit Sitz im Großraum Koblenz. Die intensive Beziehung zu Kunden – nicht nur als Vertriebsunternehmen sondern auch als technischer Berater und Projektpartner – ist ein wichtiger Bestandteil der Unternehmensphilosophie.

Wir suchen für diese Institution zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen (m/w)

Mitarbeiter im Vertriebsaußendienst

für die bundesweite Beratung von Handwerksunternehmen (insbesondere des Schornsteinfegerhandwerks) und Brandschutztechnische Betriebe sowie den aktiven **Verkauf von brandschutztechnischen Produkten.**

Ihre Aufgaben umfassen insbesondere:

- Akquisition und Betreuung von Unternehmen – Key-Account Management
- Verkauf der Produktpalette des Unternehmens
- Ausbau der Geschäftsbeziehung bei bestehenden Kunden
- Ermittlung von Kundenbedürfnissen und Vermittlung von individuellen Problemlösungen
- Durchführung von Produktpräsentationen und Produktschulungen

Ihr fachliches Profil:

- Elektromeister oder Elektrotechniker, Schornsteinfeger(meister)
- Aufgabenrelevante Berufserfahrung vorzugsweise in der Elektro- und Brandschutztechnik
- Erfahrungen im Außendienst sind wünschenswert

Ihr persönliches Profil:

- Gute kommunikative Fähigkeiten
- Ausgeprägte Kundenorientierung
- Eigeninitiative und hohes Verantwortungsbewusstsein
- Belastbarkeit und Flexibilität
- Selbstständiges Arbeiten und Ergebnisorientierung
- Gepflegtes Erscheinungsbild

Haben Sie Interesse an einer anspruchsvollen und abwechslungsreichen Tätigkeit mit hoher Eigenverantwortung und interessanten Perspektiven zur persönlichen Entwicklung sowie eine der Verantwortung angemessenen leistungsorientierten Vergütung – dann freuen wir uns auf Ihre aussagefähige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Mitteilung Ihres frühestmöglichen Eintritts.