



Unser Auftraggeber ist einer der führenden Dienstleister Europas in der Veredelung von Verpackungen. Als mittelständisches Unternehmen in Rheinland-Pfalz ist es anerkannter Partner der europäischen Glas- und Kunststoffindustrie sowie international allen Unternehmen der Getränke-, Food-, Pharma- und Kosmetikindustrie. Erfahrung, Hightech-Maschinen, hochtechnologischer Anspruch, Know how und Engagement des gesamten Teams sowie eine familiäre Atmosphäre sind zu einem Erfolgsmodell geworden.

Im Rahmen der Zukunftsplanung und für die gezielte Fortsetzung der erfolgreichen Geschäftsentwicklung, suchen wir zum 1. Oktober 2017, ggfls. früher, einen berufserfahrenen, verkaufsstarken und erfolgsorientierten

Vertriebsleiter (m/w)

Mittelfristig ist eine Erweiterung des Verantwortungsbereiches geplant und bei entsprechender Eignung auch möglich.

Ihre Schwerpunktaufgaben:

- Als Vertriebsleiter (m/w) sind Sie für eine intensive Betreuung bestehender Kunden sowie für die Gewinnung neuer Kunden verantwortlich.
- Als Fachmann (m/w) bringen Sie unseren Kunden Ihr Wissen über die Roh-erzeugnisse und das Branding der von uns zu liefernden Produkte näher und können dies erfolgreich vermitteln.
- Als Kollege (m/w) unterstützen Sie das gesamte Unternehmen mit Ihrem fachlichen Know-how der Marktanforderung und Zukunftsentwicklung.
- Als Vorgesetzter führen Sie die Bereiche Marketing und Verkaufs-Innendienst.
- Als zuständige Person sind Sie Ansprechpartner für Entwicklung und Produktion.
- Als Berater (m/w) der Geschäftsleitung stehen Sie in vertriebswirtschaftlichen Fragestellungen und bei strategischen Unternehmensentscheidungen zur Verfügung.
- In enger Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung setzen Sie neue Vertriebs- und Marketingstrategien erfolgs- und zielorientiert um.

Ihr Profil:

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches und/oder technisches Studium oder besitzen eine vergleichbare Qualifikation.
- Sie haben bereits Vertriebs Erfahrung und bringen eine mehrjährige Berufserfahrung vorzugsweise in der Verpackungsindustrie mit.
- Sie besitzen die Fähigkeit, sich selbst und Ihre Projekte gut zu organisieren, sorgen für reibungslose Abläufe und optimieren aktiv die Vertriebsprozesse. Mit Kunden beweisen Sie Verhandlungsgeschick.
- Ihr ausgeprägter Dienstleistungsgedanke und Gestaltungswille, kombiniert mit ausgezeichneten kommunikativen Fähigkeiten, machen Sie zu einem kompetenten und **abschluss sicherem** Ansprechpartner für potentielle und bestehende Kunden.

Wir bieten Ihnen eine interessante, verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Aufgabe mit kurzen Entscheidungswegen in einem mittelständisch geprägten Unternehmen. Sie erhalten ein der Position angemessenes attraktives Vergütungspaket, bestehend aus Festgehalt, erfolgsabhängigen Komponenten und Dienstfahrzeug zur privaten Nutzung. Haben Sie Interesse, Ihre berufliche Zukunft zusammen mit unserem Auftraggeber gemeinsam zu gestalten? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung.