



Unser Auftraggeber ist ein junges, dynamisches und erfolgreiches Unternehmen im **Großraum Koblenz**, das sich mit der Entwicklung, Konzeption und Produktion von kosmetischen Accessoires einen hervorragenden Namen geschaffen hat und als innovativer und qualitätsbewusster Partner des Handels gilt. Ein Erfolgsgeheimnis ist sicherlich die stetige Innovationsbereitschaft, Freude an der Umsetzung neuer Ideen, ein ausgeprägter Sinn für Qualität und ein hohes Maß an Sorgfalt und Kundenorientierung, die die Philosophie des Unternehmens ausmachen. Kunden sind Unternehmen aus den Bereichen Drogerie, Parfümerie sowie Warenhäuser und Discounter.

Weil interessante Unternehmen interessante Köpfe brauchen, suchen wir zur Verstärkung des motivierten und engagierten Teams zum nächstmöglichen Zeitraum einen vertriebsorientierten

Mitarbeiter Vertrieb (m/w) kosmetische Accessoires

Der Stelleninhaber wirkt bei der Sortimentssteuerung und Sortimentsgestaltung sowie bei der Gestaltung grafischer und textlicher Verkaufsmaterialien und Verpackung mit. Er ist für die Entwicklung und Umsetzung von Verkaufsaktionen und turnusmäßigen Kundenbesuche im In- und Ausland sowie für die Neukundengewinnung zuständig. Wir richten uns an kreative, kundenorientierte Bewerber, die eine kaufmännische Berufsausbildung vorzugsweise in den Bereichen Drogerie, Parfümerie, Kosmetik und eine entsprechende Weiterbildung/Studium, z. B. zum Handelsfachwirt sowie einige Jahre Berufspraxis nachweisen können. Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, Kreativität, Flexibilität und Einsatzbereitschaft, ein hohes Maß an Kommunikationsfähigkeit, Verhandlungssicherheit, Verlässlichkeit, Freundlichkeit sowie ein positives Erscheinungsbild runden das Wunschprofil ab.

Haben Sie Interesse, Ihre berufliche Zukunft zusammen mit unserem Auftraggeber gemeinsam zu gestalten, dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angaben zu Eintrittstermin und Gehaltsvorstellung.